



شركة شغف الريادة المتحدة

خدمات الاستشارات للأعمال

الملف التعريفي للشركة 2024

من نحن

شركة شغف الريادة المتحدة هي شركة متعددة الجنسيات ولها مقرات وأذرع بالمملكة العربية السعودية والإمارات المتحدة وقد تأسست الشركة في عام 2023 لتقديم خدمات الاستشارات وحلول البناء وتطوير الأعمال. تهدف الشركة إلى ابتكار قفزة نوعية في تقديم خدمات حلول الاستشارات الخاصة بتكوين الشركات وتنظيم عملها وهيكلتها ودرء مخاطر السوق عنها وذلك من خلال الحلول الإدارية والتجارية التي تتوافق وتتلاءم مع طبيعة أنواع الشركات في المملكة العربية السعودية. بدءاً من مرحلة التأسيس والتشغيل وكذلك الحلول المتعلقة في الحد من المخاطر. حيث يتكون فريقنا من مجموعة من المستشارين والخبراء و أساتذة الجامعات في عدة مجالات وقطاعات مختلفة.



رؤيتنا

تتمثل رؤيتنا في أن نصبح الشركة الأولى على مستوى المملكة العربية السعودية والشرق الأوسط المزود للحلول المبتكرة والموثوقة في استشاراتها ، مع السعي المستمر لتحقيق التميز والنمو. نهدف باستمرار إلى تجاوز توقعات عملائنا وإحداث تأثير إيجابي في المجتمعات التي نخدمها.



رسالتنا

تقديم خدمات وحلول استثنائية لعملائنا مع الحفاظ على أعلى مستوى من المهنية والنزاهة والمعايير الأخلاقية.



هدفنا

توفير مجموعة شاملة من الحلول لتلبية الاحتياجات المتنوعة لعملائنا في جميع القطاعات . نحن نسعى جاهدين لمساعدة الملايين على تحقيق النجاح من خلال تزويدهم بالأدوات والخبرات التي يحتاجونها للبقاء والمنافسة وتنمية أعمالهم .
وتتمثل مهمتنا في تقديم خدمة استثنائية وقيمة لعملائنا مع تعزيز العلاقات التعاونية طويلة الأجل التي تفيد جميع المعنيين .



منهجنا في استشارات الأعمال يعتمد على:

الإبتكار

نعمل على تطوير حلول مبتكرة ومبنية على أحدث التقنيات بالمشاركة مع فرق عمل احترافية ومبتكرة في توفير الحلول التي تلبى متطلبات العميل.



الإحترافية

العمل بأساليب مهنية و متقنة والتطوير المستمر في مجالاتنا لنكون على إطلاع دائم بأحدث المعلومات لتلبية متطلبات العميل بشكل احترافي و متمقن.



الثقة

الثقة المتبادلة بين شركتنا والعملاء و ضمان المحافظة على سرية المعلومات والبيانات الخاصة بالعملاء.



الجودة

نعمل على تقديم أفضل الخدمات عالية الجودة والاهتمام بالتفاصيل والتحسين المستمر لتلبية احتياجات العملاء.



التعاون

أن نكون قادرين على العمل ضمن فرق متناغمة والتشجيع على التعاون المثمر بين فريق العمل والعملاء بشكل فعال لتحقيق النتائج المرجوة.



الشفافية

تعد الشفافية مبدأً أساسياً بين الشركة والعملاء. نعمل على تقديم معلومات صادقة و واضحة للعملاء والتعامل بكل نزاهة و مصداقية.



الهيكل التنظيمية وإدارة التغيير



نقوم على بناء وتصميم هيكل تنظيمي كامل من بداية افتتاح النشاط التجاري والمساعدة في تخطيط وتنفيذ عملية التغيير اللازمة لتحقيق الهيكل التنظيمي المثالي يشمل ذلك تحديد أهداف التغيير وتحديد الخطوات اللازمة لتنفيذ التغيير بنجاح مع متابعة نتائج عملية الهيكل التنظيمية ومتابعة تطوير أداءه مع العميل أولاً بأول.

الاستشارات والتحليل المالي والإداري



البدء مع العميل من بداية النشاط في تأسيس جميع المستندات والأوراق والبرامج التي تقوم بتشغيل النشاط بالكامل، نعمل على تقديم المشورة وتحليل الأداء المالي والإداري الذي يشمل القوائم المالية والميزانيات وتحليل النسب المالية والتخطيط وكيفية إدارة الموارد المالية لتحديد أداء الشركة وتحديد أين تكمن الأخطاء والعمل على تحسينها وتجاوزها ليتم تقييم العمل من جديد في المسار الصحيح.

بناء الاستراتيجيات



مساعدة الشركات في وضع استراتيجيات فعالة ومناسبة في حل المشاكل وتقليل التكاليف والوصول إلى زيادة في الأرباح لتحقيق أهدافهم وتطوير أعمالهم بشكل مستدام بما في ذلك تطوير استراتيجية شاملة للخطط والأهداف والتوجهات للمؤسسة أو الشركة بالإضافة إلى متابعة وتقييم النتائج والتقدم المحقق وتعديل هذه الاستراتيجية حسب الحاجة، تساعد هذه الخدمة في تحديد استراتيجيات ملائمة وفعالة لتحقيق التفوق التنافسي وتحقيق النمو والتطور في السوق المستهدف.

تحسين وتطوير الأداء



اكتشاف المشاكل والأخطاء والعمل على معرفتها بدقة وإيجاد الحلول المناسبة للعميل عن طريق تحليل الوضع الحالي وجمع المعلومات المتعلقة بالأداء والعمليات والمشاكل المحتملة للعمل على تطوير خطط تحسين ملموسة ومناسبة للوصول إلى الأهداف المرجوة بالإضافة إلى متابعة تنفيذ الخطط وتقييم النتائج وتعديل الإجراءات حسب حاجة العميل.



خدماتنا



• دراسات الجدوى للأعمال

بناء الدراسات المالية بالإضافة إلى تحليل وتقييم الجوانب المختلفة إن كان لمشروع محدد أو رواد الأعمال أو الشركات القائمة تشمل تحليل السوق المستهدف وحجم السوق والتوجهات بالإضافة إلى تقييم الجوانب المالية بما في ذلك تقدير التكاليف و الإيرادات المتوقعة والأرباح المحتملة.

• اتخاذ القرار في التمويل

تقديم المشورة للعميل في اتخاذ القرارات الصحيحة في التمويل من عدمه وتوجيهه للجهات المناسبة التي تقوم بمنح التمويل ومساعدته على استكمال جميع المستندات المطلوبة، بالإضافة إلى تحليل وتقييم احتياجات المؤسسة أو الشركة للتمويل وتقييم الخيارات المالية المتاحة للتمويل وتحليل المخاطر والعوائد المحتملة المرتبطة بكل خيار تمويل.

• استراتيجية التسويق وإدارة المحتوى لمنصات التواصل الاجتماعي

مساعدة العملاء على تطوير وتنفيذ استراتيجيات التسويق الفعالة وإدارة وتحسين المحتوى على منصات التواصل الاجتماعي تشمل تحليل السوق والجمهور المستهدف وفهم احتياجات واهتمامات الجمهور على منصات التواصل الاجتماعي، يتم وضع الإستراتيجية بناء على تحليل السوق وأهداف العميل بما في ذلك إنشاء المحتوى الملائم للجمهور المستهدف ونشر المحتوى على منصات التواصل الاجتماعي بشكل منتظم ومنظم مع مراعاة الجدولة الزمنية المناسبة، بالإضافة إلى إدارة ومراقبة المحتوى المنشور وقياس وتحليل أداء الحملات التسويقية على منصات التواصل الاجتماعي بما في ذلك تقييم الأداء والبيانات لتحسين الإستراتيجية بناء على النتائج المحققة.

• الاستشارة في عمليات الاندماج والاستحواذ

إفادة العميل بالفرص المطروحة في سوق العمل وتوجيهه لاتخاذ القرار الصحيح الخاص بعمليات الاندماج والاستحواذ بنجاح وبشكل مستدام، تشمل تقييم الفرص المحتملة وتحليل وتقييم الشركات المستهدفة وقيمتها المالية والاستراتيجيات والعمل على الخطة المناسبة وتقديم المساعدة في عملية التفاوض بين الأطراف المعنية بما في ذلك تحديد الشروط والمعايير والتنفيذ وتحقيق التكامل.

• إدارة الموارد البشرية

تنظيم وإدارة العناصر البشرية بطريقة فعالة ومحترفة تشمل توظيف الموظفين والنظر في سيرهم الذاتية واختبار مهاراتهم وقدراتهم على العمل بالإضافة إلى تطويرهم وتدريبهم يشمل ذلك إدارة نظام الرواتب وإدارة برامج التأمين الصحي والتأمينات الاجتماعية والمزايا الأخرى المقدمة للموظفين، يمكن تخصيص الخدمات الخاصة بالموارد البشرية وفقا لاحتياجات ومتطلبات العميل.

• تقييم الشركات

تقييم الشركات وتقدير القيمة الحالية للشركة وتقييم أداؤها ووضعها المالي والاقتصادي تتضمن تحليل البيانات المالية للشركة، وتقدير الأصول والخصوم والعائدات والمصروفات والأرباح والخسائر لتقييم الأداء المالي الحالي والمستقبلي للشركة، بالإضافة لتقييم موقفها التنافسي عن طريق دراسة جميع العوامل التي قد تؤثر على الشركة ومنافستها في السوق، بالإضافة إلى تقييم كفاءة العمليات للشركة وجودة منتجاتها أو خدماتها وتحديد الفجوات لتعزيز الكفاءة وتحسين الأداء، ويمكن تخصيص الخدمة وفقا لاحتياجات العميل.

• استشارات تأسيس الشركات الأجنبية

توجيه العميل في معرفة ماهية الأوراق و المستندات والتراخيص المطلوبة لتأسيس الشركة وما هي الجهات المخولة في إصدار هذه الأوراق ، يشمل ذلك توجيهه لماهية الخطوات القانونية والقوانين المحلية المعمول بها في المملكة العربية السعودية.

إدارة المرافق الخاصة بتقنية المعلومات

إدارة المرافق، رؤيتنا هي أن نوفر لك بيئة آمنة ومنتجة وصحية من خلال إيجاد و تطوير طرق جديدة لاستخدام المساحات الخاصة بك بشكل أكثر كفاءة في تقنية المعلومات لرفع مستوى الاداء وتقليل المصاريف الخارجية .
مع خدمات تكنولوجيا المعلومات المبنية على بيئات مختلطة. لذا يجب على الفرق ضمان توفر الخدمة بنسبة 99.99%، ولكن بدونها التكنولوجيا المناسبة، تؤدي التحديات التشغيلية إلى ضعف أداء مؤشر مستوى الخدمة (SLI).

إدارة خدمات السحابة



تخطيط وإعداد السحابة

- إعداد خوادم سحابية
- وضع خطة صيانة للخوادم
- الحرص على تطبيق الأنظمة القانونية للشركة



إنشاء تطبيقات تجريبية ونشرها على السحابة

- تنفيذ اختبار المحاكاة التجريبية لتطبيقات مختلفة
- اختبار سرعة ترحيل البيانات
- موظفين ذو شهادات عالية وخبرات احترافية

إدارة دورة حياة السحابة الكاملة

- تحسين استخدام الموارد الخاصة بالعميل
- تحسين أداء عمل التطبيقات لأعلى مستوى
- عقود لاتفاقية مستوى الخدمة SLA

- الإدارة المتكاملة لجميع التطبيقات
- مراقبة السحابة للكشف عن الأخطاء
- الدعم الفني على مدار الساعة 24



التحسين من الأداء والتقليل من التكاليف



إدارة ومراقبة السحابة

تواصل معنا



info@upl.sa



www.upl.sa